



## MÉTIERS DU NUMÉRIQUE

# DEVENEZ DIGITAL BUSINESS DEVELOPER



### Le métier, les objectifs de la formation et les compétences visées

Le Digital Business Developer a pour mission de trouver de nouveaux leviers de croissance dans une entreprise du secteur digital. Il doit porter des projets de façon à développer le chiffre d'affaires de manière directe (nouveaux clients) ou de manière indirecte (marketing, communication). En lien avec les équipes commerciales, marketing, financière, juridique, il contribue au développement d'activités pérennes au sein de l'entreprise. En charge du développement des ventes et de l'activité, le Digital Business Developer est le garant d'une bonne relation clientèle-entreprise.

Ses principales activités sont les suivantes :

- Analyser le marché et les attentes des clients dans le secteur digital
- Gérer, développer et fidéliser un portefeuille de clients
- Démarcher des prospects pour vendre des services digitaux
- Rédiger et négocier les propositions commerciales
- Réaliser des reportings

## **Contenus**

- Le numérique dans la relation commerciale – les enjeux et la base de la stratégie
- La présence en ligne – Référencement et contenu
- Les médias sociaux – Le marketing de soi
- La programmation HTML5 - CSS3 et CMS
- Statistiques et mesure d'audience
- Référencement et droit du web
- Projet en entreprise

## **Public concerné**

Demandeurs d'emploi

## **Prérequis**

Recrutement sur profil, de préférence bac+2 et/ou expérience dans le domaine de la relation client/ communication

## **Modalités d'accès**

Test et entretien de motivation .

## **Délai d'accès à la formation**

Nous consulter.

## **Méthodes et modalités d'évaluation**

Evaluations QCM à la fin de chaque module – Soutenance de projet en fin de formation.

## **Personne en situation de handicap**

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

## **Modalité de formation**

Mixte présentiel/distanciel

## **Tarif**

Action de formation financée par l'OPCO Atlas

## **Financements**

Formation financée par l'OPCO ATLAS

## **Lieu**

Gaston Berger  
Avenue Gaston Berger  
Lille

## **Intervenants**

Formateurs professionnels experts dans le domaine.

## **Durée de la formation**

Du 19/04/2022 au 11/07/2022  
Durée en centre : 295h  
Durée en entreprise : 105h

## **Réunions d'informations collectives**

Au lycée Gaston Berger de Lille  
Le 06 avril à 14h  
Le 11 avril à 9h

## **Pour + d'infos**

Retrouvez l'ensemble de nos dates de sessions et de réunions d'information collectives sur :



## **Contactez-nous**

**Laurie De Bleeckere**  
Assistante formation

@ Laurie.debleeckere@gastonberger.fr

0320493159

**Mickael Loridan**  
DDFPT

@ mickael.loridan@ac-lille.fr

0624382211

**Catherine CREPIN**  
Conseillère en Formation Continue

@ c.crepin@ac-lille.fr

0671232283